

# Xavier Hurtado

**Conector B2B de Compradores, Proveedores e Inversionistas para Integración de Cadenas de Suministro y Fusiones y Adquisiciones**  
**Mentor, Autor y Conferencista de Ventas, Mercadotecnia y Financiamiento**

En una misión de ayudar a 10,000 ejecutivos de ventas y mercadotecnia a incrementar ventas a través de conexión B2B con compradores o socios potenciales (fusiones y adquisiciones), capacitación, desarrollo y financiamiento.

- ✓ **Mentor de Empresas, Autor e Inversionista en XPAND CAP**, servicios de ventas, mercadotecnia y financiamiento (OPEX y CAPEX).
- ✓ **Autor de BIZ VALUATION TOOL**: ayudando a dueños e inversionistas a valorar (SCORE), escalar, y financiar compra-venta de empresas.
- ✓ **Conector B2B en Industry Sourcing**, ayudando a corporativos a localizar, pre-auditar, desarrollar y financiar proveedores competitivos.
- ✓ **Asesor de atracción de Inversión extranjera en FDI Attraction**, ayudando a Gobiernos y Desarrollos Económicos a atraer y financiar empresas y proyectos de transferencia de tecnología.
- ✓ **Doctor (PhD) en Finanzas (en proceso). Máster en Finanzas, FINTECH, Educación y Psicología. Mercadólogo.**



- ✓ **Ex-Director del Programa Nacional de Desarrollo de Proveedores de la Industria Aeroespacial en México (FEMIA).**
- ✓ **Gerente Sr. de Programa e Integración de Cadena de Suministro en VERTIV.** Soluciones Térmicas para Centros de Datos
- ✓ **Mentor de Ventas y Mercadotecnia** en Incubadoras, Aceleradoras y Asociaciones Empresariales.
- ✓ **Ex-Director de Promoción de Inversión Extranjera (IED) y Competitividad** en Secretaría de Economía del Estado de Chihuahua en México.
- ✓ **Ex-Director del Comité Binacional de Hidrocarburos México-Estados Unidos** colaborando con Asociación de Empresarios Mexicanos en EEUU.
- ✓ **Ex-Director de Promoción (FDI, Shelter, Bienes Raíces y Proveedores) en Clústeres Industriales** (Automotriz, Aeroespacial, Dispositivos Médicos, Energético, Manufactura y Parques Industriales).



## Scorecard:

- ✓ +200 Compradores
- ✓ +10 Industrias
- ✓ +USM\$5,000 / año en requerimientos
- ✓ +1,000 proveedores en +40 categorías
- ✓ +100 Proveedores con Plan de Desarrollo
- ✓ +60% de ahorro en Costeo-Precio-Cotización
- ✓ +30-50% en Reducción de Costos en transferencias de operaciones
- ✓ +30 Empresas financiadas
- ✓ +50 contratos: +\$100 MUSD / año
- ✓ +60% de ahorro para compradores
- ✓ +50 países en colaboración

**Colaboración, Capacitación y Conferencias con Asociaciones Industriales y Organizaciones de Gobierno (SEDECOs y Exportaciones)**

**Menciones en Medios y Publicaciones**